



Persbericht | Jaarresultaten 2018

Gereguleerde informatie

Donderdag 21 februari 2019 om 7:00h CET

Deceuninck fietst naar Adjusted EBITDA van € 72.4m of 10.7% op omzet, het hoogste peil in een decennium

Hoogtepunten

- **Omzet:** De omzet in 2018 daalde met 1.9% tot € 674.2m (FY 2017: € 687.2m). Sterke omzetgroei in Noord-Amerika en in de Emerging Markets werd tenietgedaan door lagere volumes in Turkije omwille van moeilijke marktomstandigheden in de tweede jaarhelft. De omzet in Europa bleef vrij stabiel, weliswaar met verschillende dynamieken tussen de eindmarkten.
- **Adjusted EBITDA:** De Adj. EBITDA steeg tot € 72.4m (2017: 68.1m¹). De Adj. EBITDA-marge steeg met 0.8 procentpunt tot 10.7% op sales (FY 2017: 9.9%) gedreven door hogere operationele efficiëntie dankzij procesverbeteringen en investeringen in uitrusting en infrastructuur. Prijsverhogingen compenseerden de hogere grondstoffenprijzen, devaluatie en inflatie.
- **Nettowinst en WPA:** De nettowinst steeg tot € 15.6m (FY 2017: € 13.8m) doordat de € 5.8m hogere EBIT en de € 2.8m lagere belastingen gedeeltelijk tenietgedaan werden door € 6.9m hogere financiële lasten, hoofdzakelijk verklaard door hogere interestvoeten in Turkije. De winst per aandeel steeg 18% van € 0.09 tot € 0.11.
- **Netto-schuld en schuldgraad:** De netto-schuld op 31 december 2018 verbeterde tot € 93.7m tegenover € 118.3m op 31 december 2017, ondanks het blijvend hoge investeringsniveau, wat resulteert in een schuldgraad van 1.3x (31/12/2017: 1.7x). Een deel van deze verbetering zal zich naar verwachting, afhankelijk van de marktomstandigheden, omkeren in de loop van 2019.
- **Dividend:** De Raad van Bestuur zal op de Algemene Vergadering van Aandeelhouders voorstellen het dividend te behouden op € 0.03 per aandeel.
- **Strategische projecten** inclusief de nieuwe recyclagefabriek, de ontwikkeling van nieuwe producten, initiatieven om onze merknaam te versterken en de implementatie van SAP zitten op schema.
- **Jaarverslag 2018:** beschikbaar op onze website www.deceuninck.com/Investors

Quote van de CEO, Francis Van Eeckhout



“2018 was een goed jaar voor Deceuninck met een Adjusted EBITDA die steeg tot € 72.4m, het hoogste cijfer in een decennium. 2018 heeft ook de waarde van onze geografische spreiding aangetoond: moeilijke marktomstandigheden in Turkije hebben we kunnen compenseren met sterke groei in Noord-Amerika en in de Emerging Markets. Ik ben ook erg verheugd over onze nieuwe recyclagefabriek, die een bevestiging is van onze ecologische ambities en die van onze klanten. En met onze sponsorovereenkomst in het wielrennen hebben we een belangrijke stap gezet om de onze naambekendheid naar een hoger niveau te tillen.”

¹ FY 2017 Adj. EBITDA en Financieel resultaat werden herwerkt van € 66.7m tot € 68.1m en van € (14.7)m tot € (16.1)m ingevolge een herclassificatie van bepaalde FX resultaten van operationeel resultaat naar financieel resultaat omdat deze vanuit economisch perspectief gezien moeten worden als financiële resultaten. De impact van deze herclassificatie op de FY2018 Adj. EBITDA was € 1.9m positief (0.2% op omzet), wat gecompenseerd werd door een daling van het financieel resultaat met hetzelfde bedrag.



Tabel 1 : Samenvatting van de geconsolideerde resultatenrekening

(in € miljoen)	FY 2017 ⁽¹⁾	FY 2018	% yoy
Omzet	687.2	674.2	(1.9%)
Brutowinst	196.7	202.3	2.8%
<i>Brutomarge (%)</i>	28.6%	30.0%	+1.4pp
EBITDA	68.6	73.0	6.3%
Adj. EBITDA	68.1	72.4	6.4%
<i>Adj. EBITDA-marge (%)</i>	9.9%	10.7%	+0.8pp
EBIT	38.1	43.9	15.3%
Financieel resultaat	(16.1)	(23.0)	42.9%
EBT	22.0	20.9	(4.9%)
Winstbelastingen	(8.2)	(5.4)	(34.6%)
Nettowinst	13.8	15.6	12.7%

⁽¹⁾ € 1.4m wisselkoersresultaat en indekkingskosten geherclassificeerd van EBIT naar Financieel resultaat

Tabel 2: Omzet evolutie per regio

Sales (in € miljoen & % yoy)	Totaal	West- Europa	Centraal en Oost Europa	Turkije en Emerging Markets	Noord- Amerika
FY 2017⁽¹⁾	687.2	171.1	163.4	223.6	129.1
Volume	(0.3%)	1.3%	(4.4%)	(7.9%)	5.4%
Wisselkoers	(10.9%)	(0.2%)	(1.5%)	(29.7%)	(4.5%)
Overige (prijs & mix)	9.4%	3.4%	3.6%	29.1%	0.8%
Totaal	(1.9%)	4.5%	(2.3%)	(8.5%)	1.7%
FY 2018	674.2	178.8	159.6	204.5	131.3

⁽¹⁾ FY2017 omzet naar bepaalde kleinere eindmarkten geherclassificeerd van CEE naar TR&EM om in lijn te zijn met de huidige classificatie van landen in regio's

Tabel 3: Samenvatting van de geconsolideerde balans

(in € miljoen)	FY 2017	FY 2018	% yoy
Totaal activa	558.6	590.0	5.6%
Eigen vermogen	257.6	255.6	(0.8%)
Netto schuld	118.3	93.7	(20.8%)
Investeringen	79.4	54.2	(31.8%)
Werkkapitaal	135.9	92.3	(32.1%)

Commentaar van het management

Omzet

De omzet daalde in 2018 met 1.9% tot € 674.2m, tegenover € 687.2m in 2017.

De omzet in **Western Europa** steeg met 4.5% tot € 178.8m (FY 2017: € 171.1m) dankzij sterke commerciële activiteiten in bepaalde landen en dankzij prijsverhogingen noodzakelijk om stijgende grondstoffenprijzen te compenseren. Niettegenstaande de dynamiek tussen de verschillende eindmarkten erg verschillend is, is de algemene marktgroei in Europa vlak.

In **Centraal- en Oost-Europa** daalde de omzet met 2.3% tot € 159.6m (FY 2017: € 167.8m). Dit wordt verklaard door lagere volumes en de verzwakking van de Russische roebel (-12%). Dit werd gedeeltelijk gecompenseerd door prijsverhogingen noodzakelijk om de stijgende grondstoffenprijzen en de inflatie te compenseren.

De omzet in **Turkije & Emerging Markets** daalde 8.5% tot € 204.5m (FY 2017: € 223.6m) omwille van de moeilijke marktomgeving in Turkije na de zomer. In de tweede jaarhelft daalden de volumes in Turkije j-o-j met 21% als nettoresultaat van de inkrimping van de markt die gedeeltelijk gecompenseerd werd door de stijging van ons marktaandeel. Het effect van de zwakkere Turkse lira (-38%) en de inflatie werd grotendeels gecompenseerd door prijsstijgingen. Sterke volumegroei in de Emerging Market-landen (voornamelijk Chili, Colombia en Brazilië) stimuleerde de omzet in EM, zij het enigszins afgezwakt door ongunstige wisselkoersen.

‘De voorbije maanden hebben we onze marktpositie in Turkije versterkt.’

Ergün Cicekci
Director Turkey & EM

Ergün Cicekci, Directeur Turkije & EM: *“In een onzekere economische omgeving zoeken raamfabrikanten naar betrouwbare partners waar ze kunnen op rekenen voor de lange termijn. Dankzij onze sterke merken en onze stevige balansstructuur zijn we erin geslaagd nieuwe klanten aan te trekken en nieuwe projecten binnen te halen. Zo hebben we de voorbije maanden onze marktpositie in Turkije verder versterkt.”*

In **Noord Amerika** steeg de omzet 1.7% tot € 131.3m (FY 2017: € 129.1m). De volumes groeiden sterk met 5.4% dankzij sterke commerciële activiteit en dankzij het aantrekken van nieuwe klanten. De volumegroei werd echter bijna volledige tenietgedaan door de verzwakking van de US dollar (-4.5%).

Resultatenrekening

Adjusted EBITDA steeg tot € 72.4m (FY 2017: € 68.1m) gedreven door hogere operationele efficiëntie dankzij procesverbeteringen en investeringen in uitrusting en infrastructuur, evenals dankzij prijsstijgingen noodzakelijk om hogere grondstoffenprijzen, devaluatie en inflatie te compenseren. Daarnaast hebben we in Turkije geprofiteerd van opportunistische aankopen van grondstoffen. Dit werd echter gedeeltelijk tenietgedaan door hogere vaste kosten in de VS om de groei te ondersteunen. Als resultaat van het voorgaande steeg de Adj. EBITDA-marge tot 10.7% tegenover 9.9% in FY 2017.

Het Operationeel Resultaat (EBIT) bedroeg € 43.9m (FY 2017: € 38.1m), wat volledig verklaard wordt door de evolutie van de Adjusted EBITDA. Eenmalige inkomsten en kosten waren goed voor een winst van € 0.5m.

Afschrijvingen en waardeverminderingen daalden tot € (29.0)m (FY 2017: € (30.5)m) omdat de impact van hogere investeringen gecompenseerd werd door wisselkoerseffecten en een éénmalige aanpassing van historische afschrijvingskosten van € 1.6m.

Het **Financieel resultaat** bedroeg € (23.0)m (FY 2017: € (16.1) million). De stijging met € 6.9m wordt vooral verklaard door hogere interestvoeten in Turkije die slechts gedeeltelijk gecompenseerd werden door een daling van de totale² financiële schuld en door de éénmalige impact van de fusie van Ege Profil en Pimas en de liquidatie van Enwin op de financiële resultaten van 2017 en 2018.

Winstbelastingen normaliseerden tot € (5.4)m in 2018 nadat eenmalige belastingeffecten gerelateerd aan de fiscale hervormingen in België en de Verenigde Staten in 2017 de winstbelastingen negatief beïnvloedden.

Als gevolg van het bovenstaande steeg de **nettowinst** van € 13.8m in FY 2017 tot € 15.6m in FY 2018. De winst per aandeel steeg tot € 0.11 (FY 2017: € 0.09).

Balans

Het **werkkapitaal** op 31 december 2018 slonk tot 13.7% op omzet tegenover 19.8% op 31 december 2017. De handelsvorderingen daalden met € 20.3m, wat verklaard wordt door verschillende initiatieven om het aantal dagen klantenkrediet terug te dringen, verhoogd gebruik van commercial finance oplossingen³ (€ 36.2m tegenover € 31.5m eind 2017) en lagere volumes in Turkije. De voorraad steeg met ongeveer € 3m hoofdzakelijk omwille van hogere grondstoffenprijzen. De leveranciersschulden stegen met € 26.4m als gevolg van langere betalingstermijnen overeengekomen met grondstoffenleveranciers, waarvan een gedeelte zich in 2019 echter zou kunnen omkeren in functie van de marktomstandigheden.

De **investeringen** in 2018 bedroegen € 62.1m (€ 54.2m in 2017) en omvatten de investering in een nieuwe recyclagefabriek in Diksmuide (BE), de bouw van een nieuw logistiek centrum in Poznan (PL), de ontwikkeling van nieuwe producten⁴ en de verdere modernisering van onze uitrusting.

De **Nettoschuld** op 31 December 2018 bedroeg € 93.7m tegenover € 118.3m op 31 december 2017, wat leidt tot een schuldgraad (nettoschuld / LTM Adj. EBITDA) ratio of 1.3x (31/12/2017: 1.7x). Een deel van deze verbetering is gerelateerd aan de stijging van de handelsschulden en zal zich naar verwachting, afhankelijk van de marktomstandigheden, in de loop van 2019 omkeren.

Strategische projecten

In Diksmuide (BE) werd een ultramoderne recyclagelijijn in gebruik genomen die Deceuninck op termijn zal toelaten 45.000 ton PVC per jaar te recycleren. Bovenop deze verviervoudiging van de capaciteit kan deze nieuwe lijn zowel post-consumer als post-industrieel afval recycleren. Dit zal verder de ecologische voetafdruk van onze producten verminderen en zal ons tevens minder afhankelijk maken van de aanvoer van nieuwe grondstoffen.

De rebranding van Inoutic naar Deceuninck werd opgestart. Dit zal ons toelaten synergiën te benutten en te optimaliseren in marketing en productontwikkeling. Tegelijkertijd versterkt de Groep de globale naambekendheid van Deceuninck als hoofdsponsor van 's werelds nummer één wielerploeg.

De investeringen in nieuwe innovatieve producten gaan verder. Elegante, de nieuwe award winnende reeks gekenmerkt door zijn ultra strak design dat erg geliefd is bij architecten en consumenten, wordt geïntroduceerd over heel Europa. De Groep stapte eveneens in een joint

² De volledige financiële schuld omvat bankfinanciering en commercial finance-oplossingen zoals factoring

³ Commercial finance-oplossingen omvatten factoring in Europa en de Verenigde Staten, en PayNet of Commercial Direct Debit in Turkije

⁴ Hoofdzakelijk de kost voor het ontwikkelen, produceren en in gereedheid brengen van tools.

venture met So Easy, een ontwikkelaar en producent van innovatieve aluminium raamsystemen actief in Oost-Europa.

De introductie van SAP in West-Europa is bijna voltooid en de implementatie in de andere regio's wordt momenteel voorbereid.

Vooruitzichten

2019 wordt wellicht een jaar vol mooie kansen en belangrijke uitdagingen. We blijven positief over het lange termijn groeipotentieel van onze industrie, maar we zullen de terugval in Turkije moeten managen. Niettegenstaande we ons voorbereiden op een verdere verslechtering van de Turkse markt gedurende de eerste jaarhelft geloven we dat deze crisis op termijn een kans is om onze positie in Turkije verder te versterken en blijven we geloven in het lange termijn potentieel van Turkije.

Verklaring van de commissaris

Onze commissaris, Ernst & Young Bedrijfsrevisoren BCVBA, vertegenwoordigd door Marnix Van Dooren, heeft bevestigd dat zijn controlewerkzaamheden van de geconsolideerde jaarrekening ten gronde zijn afgewerkt en dat deze geen betekenisvolle correcties aan het licht hebben gebracht die in de boekhoudkundige gegevens, opgenomen in dit perscommuniqué, zouden moeten doorgevoerd worden.

Bijlage 1: Geconsolideerde resultatenrekening

(in € miljoenen)	H2 2017 (*)	H2 2018	FY 2017(*)	FY 2018
Omzet	348.4	332.7	687.2	674.2
Kostprijs	(250.4)	(232.7)	(490.5)	(471.9)
Brutowinst	98.0	100.0	196.7	202.3
Marketing-, verkoop- en distributiekosten	(27.7)	(26.6)	(107.4)	(106.9)
Onderzoeks- en ontwikkelingskosten	(4.0)	(3.7)	(8.3)	(8.0)
Administratiekosten en algemene kosten	(22.6)	(21.5)	(44.8)	(43.8)
Overig netto bedrijfsresultaat	(0.0)	(0.2)	1.8	0.4
Bedrijfswinst (EBIT)	18.1	22.6	38.1	43.9
Financieel resultaat	(7.6)	(12.7)	(16.1)	(23.0)
Winst voor belastingen (EBT)	10.5	9.8	22.0	20.9
Winstbelastingen	(4.9)	(1.8)	(8.2)	(5.4)
Nettowinst	5.6	8.1	13.8	15.6
Adj. EBITDA	33.8	36.0	68.1	72.4

(*) € 1.4m (FY 2017) en € (0.1)m (H2 2017) wisselkoersresultaten geherclassificeerd van EBIT naar Financieel Resultaat

Nettowinst toewijsbaar aan: (in € duizend)	H2 2017	H2 2018	FY 2017	FY 2018
Aandeelhouders van de moedermaatschappij	4,624	7,613	12,453	14,745
Minderheidsbelangen	953	459	1,362	823

Winst per aandeel toewijsbaar aan de gewone aandeelhouders van de moedermaatschappij	H2 2017	H2 2018	FY 2017	FY 2018
Gewone winst per aandeel			0.09	0.11
Verwaterde winst per aandeel			0.09	0.11

Bijlage 2: Geconsolideerde balans

Cijfers per 31 december (in € miljoenen)	FY 2017	FY 2018
Activa		
Immateriële vaste activa	6.1	5.5
Goodwill	10.7	10.6
Materiële vaste activa	252.9	268.8
Financiële vaste activa	0.1	0.1
Investerings in joint ventures	0.0	9.4
Uitgestelde belastingvorderingen	10.7	8.6
Overige vaste activa	1.8	1.0
Vaste activa	282.3	304.1
Voorraden	114.3	117.4
Handelsvorderingen	109.0	88.7
Overige vorderingen	9.4	10.9
Liquide middelen	42.0	65.8
Vaste activa aangehouden voor verkoop	1.5	3.0
Vlottende activa	276.3	285.9
Totaal activa	558.6	590.0
Passiva		
Geplaatst kapitaal	53.8	53.9
Uitgiftepremies	87.9	88.2
Geconsolideerde reserves	207.9	218.6
Reserve voor kasstroomindekkingen	0.0	0.0
Actuariële winsten / verliezen	(6.3)	(4.3)
Eigen aandelen aangehouden in dochterondernemingen	(0.2)	(0.7)
Eigen aandelen	(0.1)	(0.1)
Omrekeningsverschillen	(88.0)	(102.6)
Eigen vermogen exclusief minderheidsbelangen	255.0	253.0
Minderheidsbelangen	2.6	2.7
Eigen vermogen inclusief minderheidsbelangen	257.6	255.6
Rentedragende schulden	129.6	124.2
Andere langlopende schulden	0.0	7.7
Langlopende voorzieningen	27.8	24.5
Uitgestelde belastingsschulden	1.7	3.2
Langlopende schulden	159.1	159.5
Rentedragende schulden	30.7	35.3
Handelsschulden	87.5	113.9
Belastingsschulden	5.0	5.2
Personeelsgerelateerde schulden	13.1	11.7
Kortlopende voorzieningen	1.6	1.2
Overige schulden	3.9	7.6
Kortlopende schulden	141.9	174.9
Totaal passiva	558.6	590.0
Netto Financiële Schuld	118.3	93.7

Bijlage 3: Geconsolideerd kasstroomoverzicht

Cijfers over 12 maanden eindigend op 31 december (in € miljoenen)	FY 2017	FY 2018
Nettowinst	13.8	15.6
Afschrijvingen en waardeverminderingen	30.5	29.0
Netto financiële kosten	16.1	23.0
Winstbelastingen	8.2	5.4
Waardeverminderingen op voorraden	0.1	0.6
Waardevermindering op handelsvorderingen	(1.1)	(1.7)
Langlopende voorzieningen	0.5	0.2
Meerwaarde/Minwaarde op realisatie van (im)materiële vaste activa	(0.1)	(0.1)
Fair value aanpassingen voor equity accounted investeringen	0.0	0.2
BRUTO KASSTROMEN UIT OPERATIONELE ACTIVITEITEN	68.1	72.2
Afname / (toename) in voorraden	(21.9)	(10.1)
Afname / (toename) in handelsvorderingen	(8.9)	2.2
Afname / (toename) in handelsschulden	(1.5)	35.1
Afname / (toename) in andere	1.4	(2.2)
Winstbelastingen betaald (-) / ontvangen (+)	(1.5)	(0.9)
Ontvangen interesten (+)	1.5	2.4
KASSTROMEN UIT OPERATIONELE ACTIVITEITEN	37.1	98.7
Aanschaffingen van (im)materiële vaste activa (+)	(54.2)	(62.1)
Investeringen in joint ventures (-)	0.0	(2.0)
Kasontvangsten bij verkoop van (im)materiële vaste activa (+)	4.5	(0.0)
KASSTROMEN UIT INVESTERINGSACTIVITEITEN	(49.6)	(64.1)
Kapitaalsverhoging (+) / verlaging (-)	(0.5)	(0.2)
Uitgekeerde dividenden (-) / Ontvangen dividenden (+)	(4.1)	(4.2)
Interesten betaald (+)	(9.9)	(9.6)
Netto financiële kosten, zonder interesten	(4.8)	(6.2)
Nieuwe / (terugbetaling) langlopende schulden	6.6	1.3
Nieuwe / (terugbetaling) kortlopende schulden	1.0	8.1
KASSTROMEN UIT FINANCIERINGSACTIVITEITEN	(11.7)	(10.8)
Netto toename / (afname) van de liquide middelen	(24.2)	23.8
Liquide middelen per 1 januari	72.4	42.0
Wisselkoersfluctuaties	(6.0)	(0.4)
Transfers	(0.3)	0.4
Liquide middelen per 31 december	42.0	65.8

Financiële kalender

21 februari 2019	Jaarresultaten 2018
23 april 2019	Algemene Vergadering van Aandeelhouders
20 Augustus 2019	Resultaten H1 2019

Lexicon

EBIT	Earnings before interests and taxes Resultaat voor belastingen en financieel resultaat = operationeel resultaat of bedrijfsresultaat
EBT	Earnings before taxes Resultaat voor belastingen
Adj. EBITDA	Recurring earnings before interest, taxes, depreciation, amortization and provisions for liabilities and charges. Courant resultaat voor financieel resultaat, belastingen, afschrijvingen/waardeverminderingen op vaste activa alsook afschrijvingen/waardeverminderingen op goodwill en effect van negatieve goodwill.
Adj. EBITDA-margin	REBITDA ten opzichte van omzet
LTM Adj. EBITDA	REBITDA gerealiseerd over de laatste twaalf maanden
Net Financial Debt	Financiële schulden – liquide middelen

Einde persbericht

Over Deceuninck

Deceuninck werd opgericht in 1937 en behoort tot de top 3 onafhankelijke producenten van PVC en composietprofielen voor ramen en deuren. De hoofdzetel bevindt zich in Hooglede-Gits (BE). Deceuninck is georganiseerd in 4 geografische segmenten: West-Europa, Centraal & Oost-Europa, Noord-Amerika en Turkije & Emerging Markets. Deceuninck is verticaal geïntegreerd en beschikt over 15 fabrieken, die samen met 21 magazijnen en distributiecentra instaan voor de vereiste service en responstijd naar de Klanten. Deceuninck focust sterk op innovatie, ecologie en design. Deceuninck heeft een beursnotering op Euronext Brussel ("DECB").

Contact Deceuninck: Bert Castel • T +32 51 239 204 • bert.castel@deceuninck.com