

Persbericht

Resultaten onder druk door hoge PVC prijzen, devaluatie Turkse Lira en lanceringskosten nieuwe producten

Versnelde kostenafbouw en nieuwe prijsverhogingen einde eerste semester doorgevoerd

- **Omzetstijging met 6,6% tot 316 miljoen euro (1H2005: 296,6 miljoen euro)**
- **EBITDA: 20,7 miljoen euro (1H2005: 36,4 miljoen euro)**
- **EBITA: - 3,5 miljoen euro (1H2005: 9,7 miljoen euro)**
- **Resultaat voor belastingen: - 11,1 miljoen euro (1H2005: 7,7 miljoen euro)**
- **Netto resultaat: - 9,8 miljoen euro (1H2005: 5,2 miljoen euro)**

Hooglede-Gits, 27 juli 2006. – Groep Deceuninck, wereldwijd toonaangevend producent van kunststof raamsystemen en bouwprofielen, maakt vandaag haar halfjaarresultaten bekend. Tijdens het eerste semester van dit jaar werd een omzet van 316 miljoen euro gerealiseerd. De operationele cashflow (EBITDA) bedraagt 20,7 miljoen euro (1H2005: 36,4 miljoen euro), de EBITA - 3,5 miljoen euro (1H2005: 9,7 miljoen euro). De tegenvallende resultaten zijn vooral te wijten aan de continue stijging van de grondstofkosten die nog niet aan de markt konden worden doorgerekend, de devaluatie van de Turkse Lira en de laatste fase van de overgang op het Zendow ramengamma in Europa.

De omzet

Tijdens de eerste jaarhelft van 2006 is de omzet met 6,6% gestegen tot 316 miljoen euro. Deceuninck dankt deze stijging vooral aan een sterk eerste kwartaal in het algemeen en voor het hele semester aan de sterk gestegen verkoop in Oost-Europa en Turkije ondanks de devaluatie van de Turkse Lira.

Ook bij Deceuninck North America steeg de omzet tijdens de eerste jaarhelft, voornamelijk dankzij de sterk gestegen verkoop van houtcomposietterrasplanken. De sterke daling in het Verenigd Koninkrijk lag aan de basis van de lichte achteruitgang van de omzet in West-Europa tijdens het eerste semester. Immers, in alle andere regio's steeg de omzet, waarbij de omzetstijging in de thuismarkt Benelux, met meer dan 10%, het meest in het oog sprong.

De innoverende producten en projecten presteren beter dan verwacht. De Twinson houtcomposietproducten kenden een veelbelovende start in Europa, zodat het verkoopbudget, dat eind 2005 werd vastgelegd, substantieel verhoogd kon worden.

De bedrijfsresultaten

1. EBITDA

De operationele cash flow (EBITDA) bedraagt 20,7 miljoen euro (1H2005: 36,4 miljoen euro). In tegenstelling tot de verwachtingen liet de maand juni nog geen verbetering van de operationele cash flow zien.

Het eerder tegenvallende resultaat is hoofdzakelijk toe te schrijven aan de sterk gestegen grondstofkosten die nog niet aan de markt konden worden doorgerekend, aan de negatieve wisselkoers, aan de kosten verbonden met de



laatste fase van de overschakeling van de resterende klanten op Zendow en aan de gestegen transport- en energiekosten.

2. EBIT

Het operationeel resultaat (EBITA) bedraagt -3,5 miljoen euro (2005: 9,7 miljoen euro), waarbij de niet cash-kosten tijdens het eerste semester 2006 2,5 miljoen euro lager lagen dan dezelfde periode 2005.

3. De financiële resultaten

In vergelijking met de eerste jaarhalf 2005 werden de financiële resultaten negatief beïnvloed door ongunstige evoluties van bepaalde valuta voor een bedrag van 4,8 miljoen euro. De wisselkoersevolutie van de Turkse Lira vertegenwoordigt hierin het belangrijkste aandeel.

4. De netto financiële schulden

De netto financiële schulden bedroegen eind juni 2006 230,5 miljoen euro (1H2005: 203 miljoen euro).

5. De investeringen

Tijdens het eerste semester werden er voor 27 miljoen euro investeringen uitgevoerd. Het betreft hier in hoofdzaak de uitbreiding van de capaciteit in Turkije en Oost-Europa en de capaciteitsuitbreiding voor Twinson houtcomposietproducten in Europa. Daarnaast werd er grond aangekocht voor de nieuwe extrusievestiging van WINSA in Turkije en een nieuw magazijn met kantoren in Spanje.

De investeringen zullen voor het volledige jaar 2006 beperkt blijven tot 40 miljoen euro.

Resultaatverbeterende maatregelen

1. Prijsverhogingen

Naar aanleiding van de sterke devaluatie van de Turkse Lira in mei en juni werden de lokale verkoopprijzen vanaf einde mei aangepast aan de gedevalueerde Lira. In alle Europese regio's zijn vanaf juli substantiële prijsverhogingen gepland. In de Verenigde Staten worden, omwille van de sterk gestegen polyethyleenprijzen, de verkoopprijzen voor houtcomposietproducten vanaf 1 augustus verhoogd.

2. Stroomlijning van de vestigingen

In het kader van de stroomlijning van de vestigingen werd de productie in het Franse Pontivy gesloten. De vrijgekomen extrusiecapaciteit werd overgebracht naar de vestiging in Roye. In het Verenigd Koninkrijk werd het magazijn in Royton gesloten en zullen alle distributieactiviteiten nu centraal vanuit het logistieke centrum in Calne georganiseerd worden. Ook in de Verenigde Staten wordt er werk gemaakt van een stroomlijning van de extrusieactiviteiten op de drie productiesites.

De reeds uitgevoerde herstructurering van de activiteiten in 2005 (sluiting productievestiging in Oldham) en de herstructureringen uit het tweede kwartaal 2006 hebben geleid tot een versnelde personeelsafbouw met 190, hoofdzakelijk tijdelijke, medewerkers wereldwijd. De impact op het resultaat hiervan zal vooral tijdens het tweede semester tot uiting komen.

3. Productiviteitsverbetering

Tal van maatregelen die tot een verbetering van de productiviteit moeten leiden, zoals aangegeven in het business plan 2009, werden reeds geïnitieerd. Deze maatregelen betreffen in hoofdzaak het versneld doorvoeren van diverse platformen in alle vestigingen en in alle operationele processen. Op het einde van het eerste semester zijn de eerste resultaten – zij het nog miniem – al merkbaar.

4. Tijdelijke impact lancering nieuwe producten en merknamen

De afronding van de lancering van Zendow bracht ook nog tijdens het eerste semester substantiële commercialisatie- en omschakelingskosten met zich mee. De lancering van de Twinson houtcomposietproducten en de nieuwe benaming Inoutic voor het Duitse Thyssen Polymer gingen op hun beurt gepaard met sterk gestegen communicatiekosten. Dit geldt eveneens voor de aanpassing van het kleurengamma van de Oasis houtcomposietproducten in de Verenigde Staten

Aangezien de overschakeling op Zendow tijdens het tweede kwartaal werd beëindigd en de nieuwe producten en merknamen gelanceerd zijn, zullen tijdens het tweede semester de uitgaven hiervoor eerder beperkt blijven.

De vooruitzichten

Deceuninck rapporteert voor het eerst sinds haar notering op de beurs een operationeel verlies in de eerste jaarhelft. Een niet te voorziene samenloop van omstandigheden, voornamelijk tijdens het tweede kwartaal heeft dit in de hand gewerkt.

“De genomen maatregelen vormen een stevige basis voor een sterke tweede jaarhelft. Bij een gunstige evolutie van grondstoffen en munten is een verbetering van de resultaten 2005 niet uitgesloten”, meent Clement De Meersman, CEO van Deceuninck. “In elk geval is het hoopgevend te kunnen vaststellen dat de eerste resultaten van een verbeterde productiviteit zich nu al beginnen af te tekenen. Wij zullen hiervan ongetwijfeld samen met de resultaten van de doorgevoerde prijsverhogingen de vruchten plukken tijdens het tweede semester. Het is verder bemoedigend dat onze jarenlange investeringen in innoverende producten en processen beter scoren dan verwacht en Deceuninck hierdoor goed gewapend is voor de middellange termijn. De huidige situatie is ongetwijfeld de moeilijkste uitdaging voor Deceuninck uit het afgelopen decennium. De maatregelen uit het business plan 2009 worden versneld doorgevoerd. We doen er alles aan om het tij zo snel mogelijk te keren”, aldus De Meersman nog.

Over Deceuninck

Deceuninck is een geïntegreerde groep van wereldformaat die gespecialiseerd is in compounding, matrijzenbouw, ontwerp, ontwikkeling, extrusie, veredeling, recyclage en spuitgieten van kunststofraamsystemen, -profielen en -dichtingen voor de bouwindustrie. De groep is actief in meer dan 75 landen, telt 31 filialen (productie en/of verkoop) en stelt 3.000 personen tewerk, waarvan 670 in België. In 2005 realiseerde de groep een geconsolideerde omzet van 643,7 miljoen euro.

Toelichting

De toelichting van de tussentijdse financiële staten conform IAS 34 en het rapport van de commissaris zullen voor eind september beschikbaar zijn via de website.

(Einde persbericht)

* * *

Noot aan de redactie: voor meer informatie, gelieve contact op te nemen met:

DECEUNINCK, Ludo Debever, tel. 051/23 92 48 of 0473/55 23 35, e-mail: ludo.debever@deceuninck.com.
www.deceuninck.com

* * *



Overzicht van de halfjaarlijkse kerncijfers van de Groep Deceuninck (juni 2006)

De hieronder vermelde resultaten (zowel 2005 als 2006) worden gerapporteerd volgens IFRS-normen (International Financial Reporting Standards).

De voorgestelde resultaten per 30 juni 2006 werden niet onderworpen aan externe audit.

Cijfers in miljoen euro	30.06.05	30.06.06	Var %	31.12.05
	Niet geauditeerd			Geauditeerd
Omzet	296,590	316,032	6,6	643,695
EBITDA (1)	36,416	20,711	-43,1	84,291
EBITDA marge	12,3	6,6		13,1
EBITA (2)	9,697	-3,491	-136	30,693
EBITA marge	3,3	-1,1		4,8
EBIT (3)	9,697	-3,491	-136	30,693
EBIT marge	3,3	-1,1		4,8
Financieel resultaat	-1.958	-7,580	287,2	- 8,622
EBT (4)	7,739	-11,071	-243,1	22,071
% t.o.v. omzet	2,6	-3,5		3,4
Nettoresultaat voor goodwill (5)	5,236	-9,822	-287,6	19,045
% t.o.v. omzet	1,8	-3,1		3,0
Belastingen	-2,372	1,262		2,711
Geconsolideerd resultaat	5,368	-9,809	-282,7	19,360
% t.o.v. omzet	1,8	-3,1		3,0
Resultaat Groep	5,236	-9,822	-287,6	19,045
% t.o.v. omzet	1,8	-3,1		3,0

EPS (non diluted) (6)	0,25	-0,46		0,89
EPS voor goodwill	0,25	-0,46		0,89

Eigen Vermogen (9)	218,763	210,938		237,968
Totaal der activa	585,710	612,699		595,004
% Eigen Vermogen	37,4	34,4		40,0
Netto schuld (7)	-203,017	230,535		-184,254
Werkkapitaal (8)	168,613	184,185		166,770

- (1) EBITDA = Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation, Amortization and Provisions = resultaat voor financieel resultaat, belastingen, afschrijvingen, waardeverminderingen en voorzieningen
- (2) EBITA = Earnings Before Interest, Taxes, Amortization of goodwill = resultaat voor financieel resultaat, belastingen, afschrijvingen op goodwill
- (3) EBIT = Earnings Before Interest and Taxes = geconsolideerd resultaat voor belastingen + financieel resultaat = operationeel resultaat
- (4) EBT = Earnings Before Taxes = resultaat voor belastingen
- (5) Netto resultaat voor goodwill = courante nettowinst
- (6) EPS (non diluted) = Earnings per share = winst per aandeel
- (7) Netto financiële schuld = beschikbaar – financiële schulden
- (8) Werkkapitaal = klanten + voorraden – leveranciers
- (9) Eigen vermogen = eigen vermogen inclusief minderheidsbelang